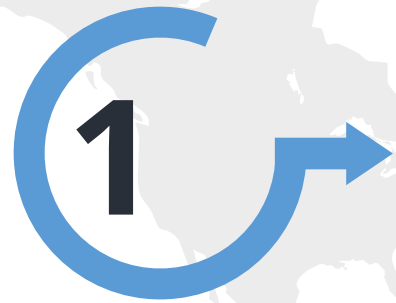


# Deployment of the microinsurance within COMUBA

Déploiement de la micro-assurance au sein de COMUBA

# Presentation plan

Plan de présentation



**COMUBA**  
**Présentation**



**Microinsurance**  
**Program**

Programme de  
micro-assurance



**State of play**

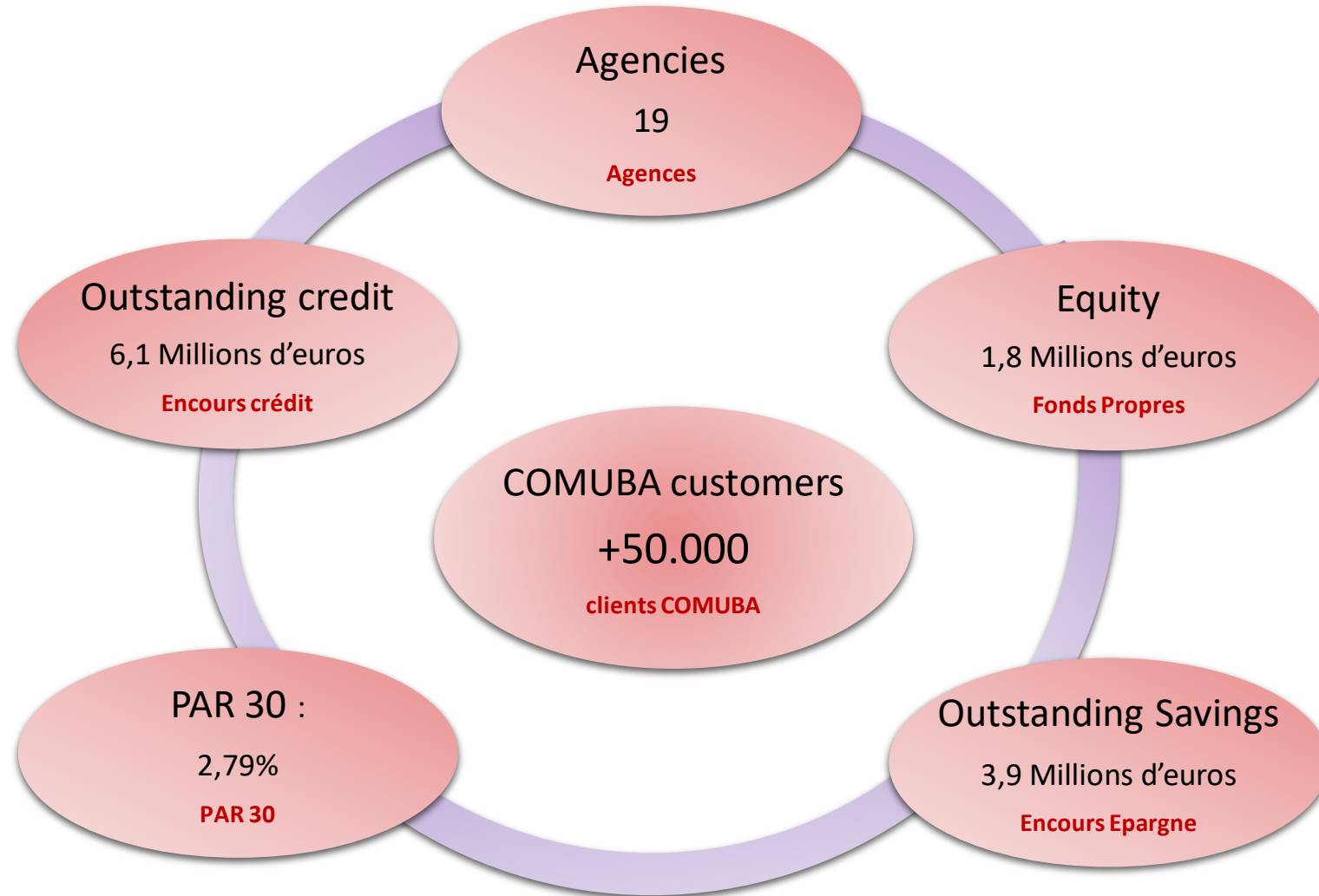
Etats des lieux



**Challenges and**  
**opportunities**

Défis et perspectives

# COMUBA Présentation



# Why a Microinsurance Program

Pourquoi un programme de micro-assurance

Protecting our members

Protéger nos membres



Protecting our investments

Protéger nos investissements

Protecting our agricultural portfolio

Protéger notre portefeuille agricole



Building Agent Capacity

Renforcer les capacités des agents

# Profile of people

## Profil des personnes



- ✓ More than 3 years of experience *Plus de 3 années d'expérience*
- ✓ Proximity to sales teams *Proximité avec les équipes commerciales*
- ✓ Proximity to insurance partners *Proximité avec les partenaires assureurs*



- In charge of administrative tasks on behalf of the DG  
*En charge de tâches administratives pour le compte de la DG*
- Not men of the field *Pas des hommes de terrain*
- No microinsurance training *Pas de formation en micro-assurance*
- No sales training *Pas de formation commerciale*
- Executor, not manager *Exécutant et non manager*

## State of play

- Mandatory insurance (Credit Life)
- Voluntary insurance (funeral insurance and pension supplement)
- Partnership with 3 insurance companies
- Technical assistance in microinsurance (Proparco / Grameen / ILO) with the support of a specialist (Fellow)

## Etat des lieux

- Mise en oeuvre d'assurances obligatoires (Décès emprunteurs)
- Assurances volontaires (Assurance funéraires et complément retraite)
- Partenariat avec trois compagnies d'assurance
- Assistance Technique en micro-assurance (Proparco / Grameen / OIT) avec le support d'un spécialiste (Fellow)

## State of play

- Microinsurance Project Manager Training (September 2022)
- Capacity building of 42 agents (March 2023)
- 3 Agricultural Insurance Webinars (2023)
- Agent satisfaction study on insurance products
- Small focus group on an agricultural offer
- Discussion with insurers for an agricultural insurance offer

## Etat des lieux

- Formation du chef de projet micro-assurance (Septembre 2022)
- Renforcement des capacités de 42 agents (Mars 2023)
- 3 Webinaires sur l'assurance agricole (2023)
- Etude de satisfaction des agents sur produits d'assurance
- Petit focus group sur une offre agricole
- Discussion avec des assureurs pour une assurance agricole



## Challenges Défis

- No agricultural insurance product on the Beninese market *Pas de produit d'assurance agricole sur le marché béninois*
- High cost of proposals received from international structures for agricultural insurance *Coût élevé des propositions reçues des structures internationales pour l'assurance agricole*
- Lack of involvement of focal points in insurance-related activities *Peu d'implication des points focaux dans les activités liées à l'assurance*
- Human Resources Profile is not adequate *Profil des ressources humaines non adaptées*



## Expertations Attentes

- Set up an insurance service and a well-trained team *Mettre en place service d'assurance et une équipe bien formée*
- Promote the supply of agricultural insurance products to customers *Favoriser la fourniture de produits d'assurance agricole aux clients*





COMUBA



Merci