



Part of **HOWDEN**

Cerrando la brecha de protección de los más vulnerables

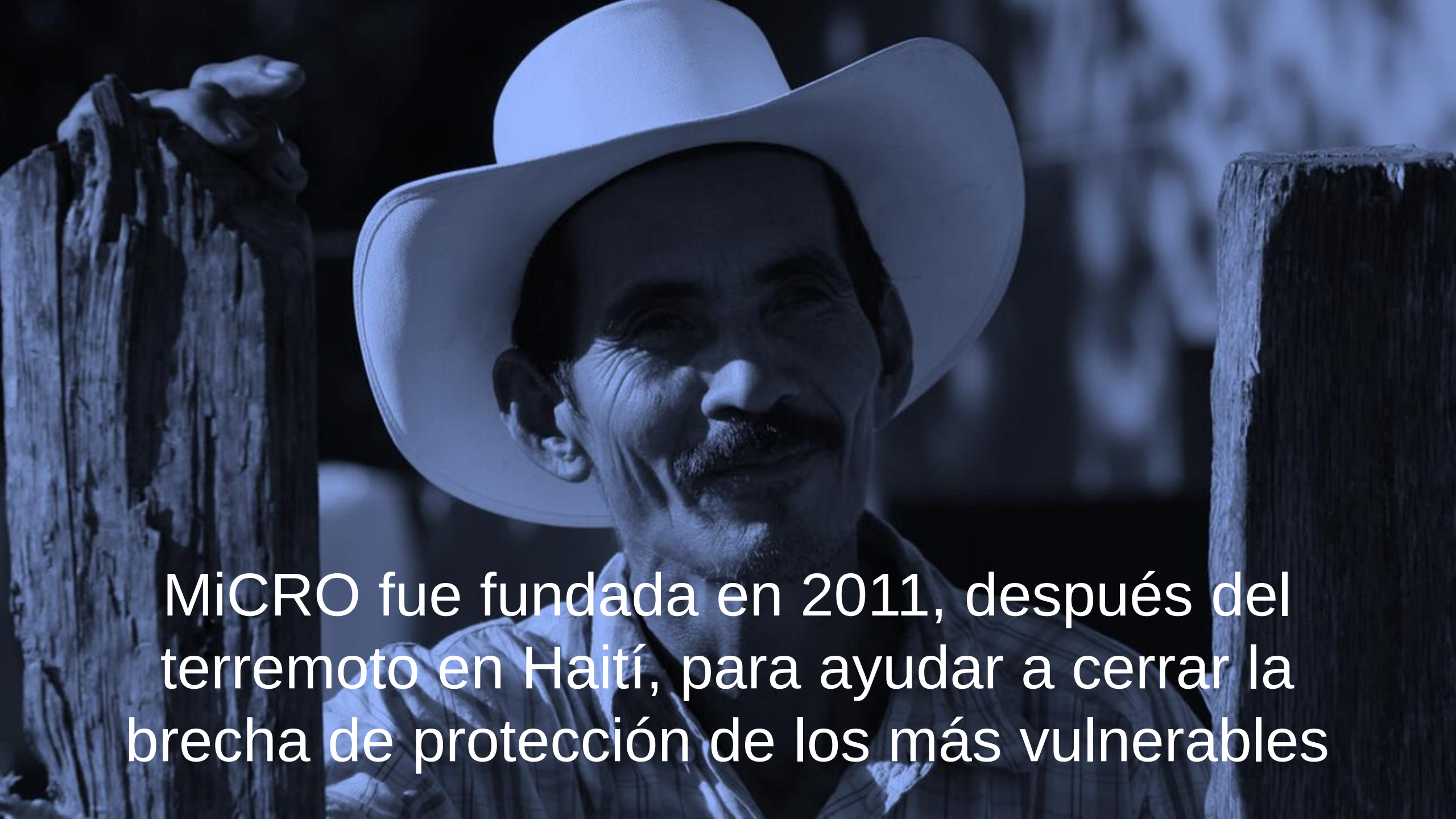
Santa Cruz, Bolivia, 19 de julio de 2024

Primer congreso
latinoamericano de
SEGUROS INCLUSIVOS
No existe crecimiento sin **INCLUSIÓN**



+10 años innovando para fortalecer la
resiliencia de la población desatendida



A close-up photograph of a man with a mustache, wearing a light-colored cowboy hat and a plaid shirt. He is leaning his right hand on a weathered wooden post. The background is blurred, showing more of the wooden structure. The entire image has a blue color cast.

MiCRO fue fundada en 2011, después del terremoto en Haití, para ayudar a cerrar la brecha de protección de los más vulnerables

Breve reseña histórica

México

Guatemala

El Salvador

Nicaragua

Costa Rica

Haití

MiCRO Inicia en Haití 2011 – 2013

MiCRO se puso en marcha en 2011, tras el terremoto de Haití de 2010

Piloto en Centroamérica 2014 - 2018

Expansión a Centro América, lanzamiento del primer producto en Guatemala en 2017

Expansión Regional 2019 – Presente

Expansión del negocio para maximizar el impacto y asegurar la sostenibilidad financiera

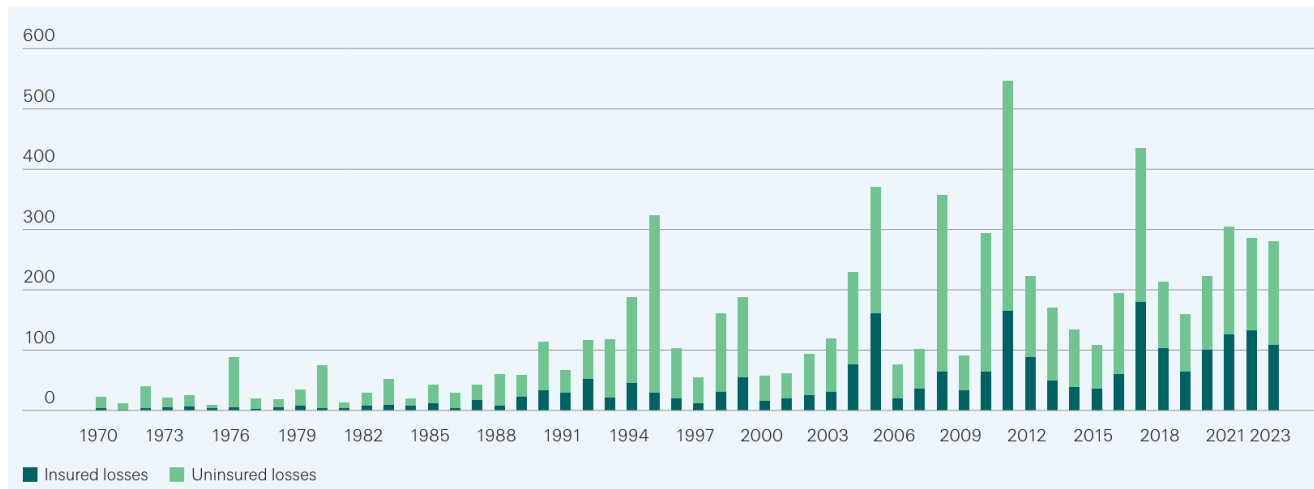
Nota: Fase inicial en Haití y piloto en Centroamérica apoyada por el BID, KfW, SDC y otras organizaciones internacionales interesadas en el fortalecimiento de la resiliencia ante los efectos del cambio climático

Colombia

Ecuador

Pérdidas por desastres de la naturaleza

Pérdidas aseguradas y no-aseguradas
(1970 – 2023, en bn de USD)

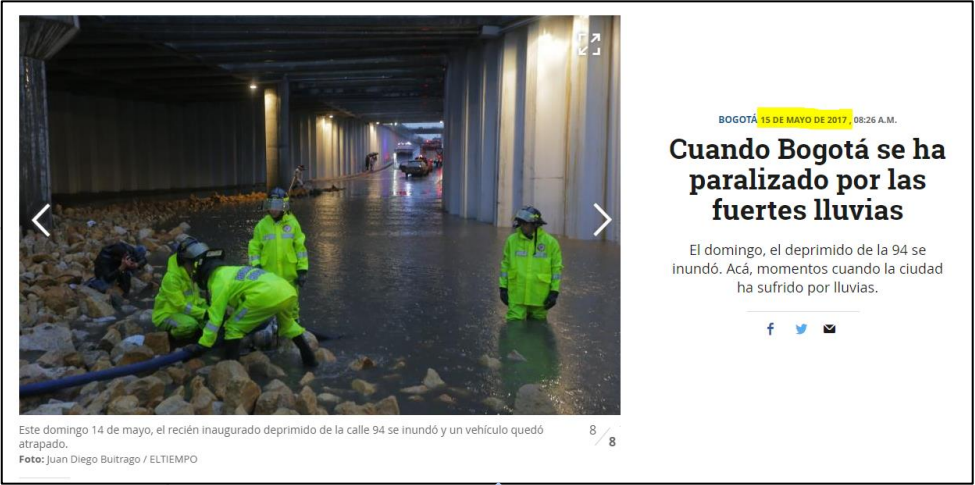


Fuente: Swiss Re, Sigma No 1 / 2024

- La **frecuencia y severidad** de los desastres causados por fenómenos de la naturaleza están aumentando, exacerbados por el cambio climático
- El porcentaje de **pérdidas no-aseguradas** sigue siendo demasiado alto
- Esta “brecha de protección” es aún mayor en la **población vulnerable y de bajos ingresos**

Municipios afectados por lluvias intensas cada año

Ejemplo: Colombia



“Las inundaciones de 2010 y 2011 causaron en conjunto perjuicios equivalentes al 2,0 % del producto interno bruto [PIB] de 2011

¿Por qué el seguro no llega a donde más se le necesita?



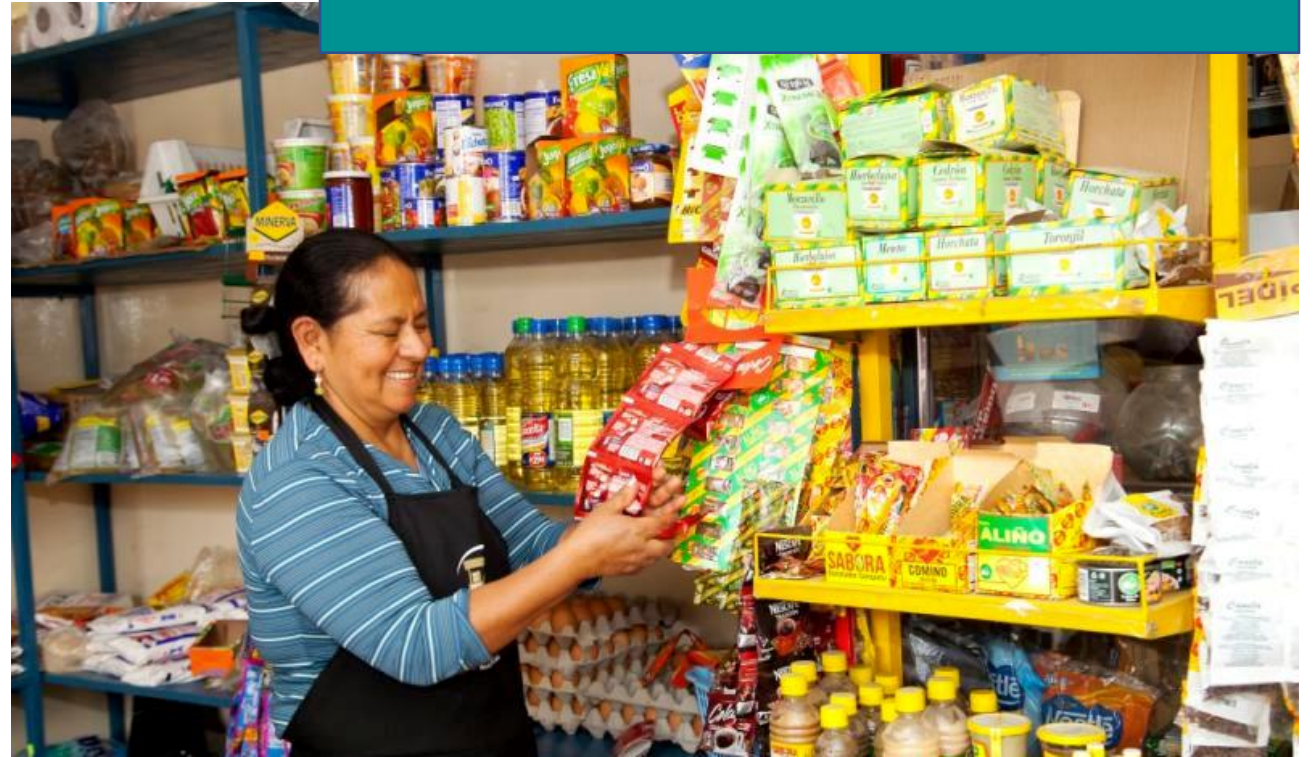
Nuestras soluciones
paramétricas
protegen contra las
pérdidas financieras
causadas por
eventos de la
naturaleza





... que pueden ver aumentados sus gastos o disminuidos sus ingresos (en casa o en el negocio) como consecuencia de una catástrofe natural

Dirigido a distintos segmentos de la población: pobres, vulnerables, clase media emergente ...

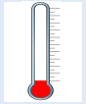


 **miCRO**

Part of **HOWDEN**

Seguros paramétricos

Los seguros paramétricos se basan en:

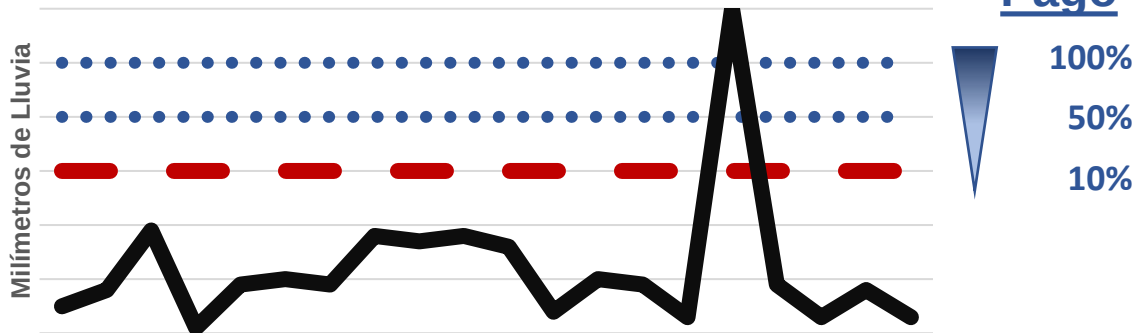


- la medición de un fenómeno mediante un **índice** (o parámetro), y



- el **pago** del monto previamente acordado cuando dicho índice exceda el **umbral**

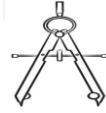
Ejemplo ilustrativo:



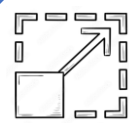
Part of **HOWDEN**



Pagos rápidos



Sin necesidad de **ajuste de siniestros**



Expande límites de asegurabilidad



Transparencia para las partes



Sin riesgo moral



Necesidad de manejo adecuado del **riesgo base**

Para expandir límites de asegurabilidad, pero...

☐ **Diseño adecuado del índice**

- *Riesgos relevantes*
- *Correlación con pérdidas*
- *Atractivo y asequible*

☐ **Definición del interés asegurable**

- *Prueba del interés asegurable*
- *Exposición a los riesgos cubiertos*

☐ **Crítico: Protección al consumidor**

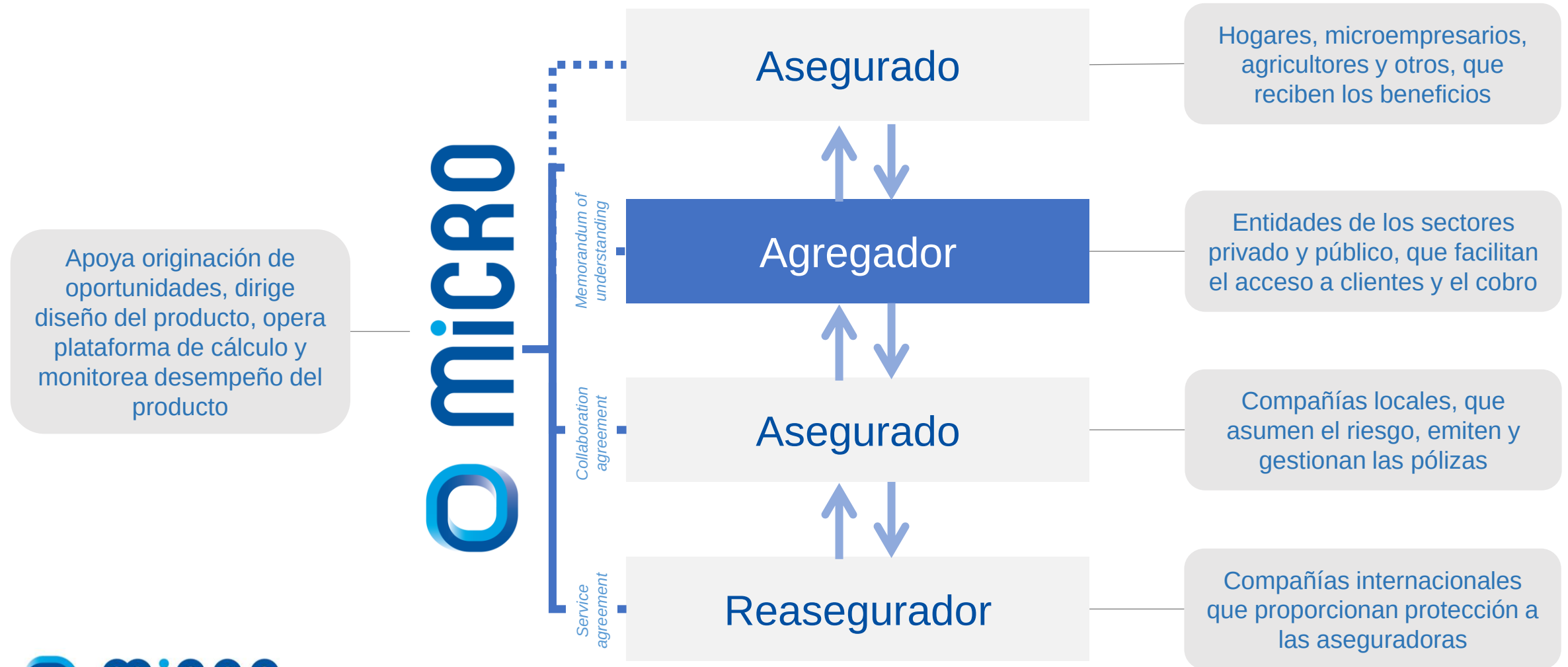
- *Manejo de expectativas*
- *Servicio al cliente*
- *Proceso ágil de pago*



Part of **HOWDEN**



Práctico modelo de negocios (B2B2C)



Eficiencia gracias a nuestra plataforma de cálculo

MICAPP



 **miCRO**

Part of **HOWDEN**

Involucrando a los beneficiarios indirectos

= Entidades con acceso a y/o interés en la población objetivo

“El seguro es la salsa que hace que las comidas sepan mejor”

“Si algo es inasegurable, también es no invertible”

Beneficiarios Directos	Beneficiarios Indirectos	
Grupo objetivo: La población subatendida	Ejemplos de agregadores	Su interés en involucrarse
Hogares	Sector público	• Recuperación rápida empoderando • Fortalecimiento de seguridad alimentaria
Micro- y pequeños empresarios	Organizaciones internacionales	• El desarrollo es su negocio • Enfoque holístico
Pequeños productores	Asociaciones, cooperativas	• Servicios adicionales para miembros • Miembros resilientes
	Instituciones financieras	• Mejoramiento del perfil de riesgo • Fidelización de clientes
	Otros (p.ej. comercializadores)	• Clientes resilientes • Fuente de ingresos adicional

Ejemplos

Tipo de solución	Coberturas	Precio mensual	Distribuidor
	Paramétrico (EQ)	US\$ 0.5	IMF
	- Tradicional de daños - Paramétrico (EQ, XSR, DRT)	US\$ 2.5	Banco
	Paramétrico (EQ, XSR, DRT)	US\$ 4.0	Banco
	Paramétrico (XSR, DRT)	US\$ 7.5	Gobierno, Org. Intl.

Gracias.

Carlos Boelsterli - CEO
cboelsterli@microrisk.org

www.microrisk.org